

顧問契約のご案内

〒103-0011 東京都中央区日本橋大伝馬町 7-1
日本橋 Deux5 階
株式会社ステージアップ
TEL: 03-5851-8814 FAX: 03-5851-8815
URL: <http://www.stageup.co.jp>
E-mail: info@stageup.co.jp

1 顧問業務内容

当社では、「顧問」という業務を

「取引先でもなく社員でもなく、利害関係等を気にせず経営者が安心して何でも話せる相手」

「第三者として客観的に助言や情報提供等をする立場」

と定義づけております。

【顧問業務の例】

1.1 経営に関する各種相談対応

ビジネスアイデアディスカッション、事業戦略検討、新規事業開発、組織活性化、資金繰り、節税対策、助成金獲得、採用・解雇、出店、フランチャイズ化、教育、事業承継支援 など

1.2 業務の進捗状況チェックおよびリマインド

各種社内案件、プロジェクト、長期的業務 等

1.3 インターネット上で可能な程度の調査

統計データ、会社情報・評判、類似商品、貴社商品に関する模倣品 等

1.4 貴社作成資料に関する内容チェックや助言

各種マニュアル、商品パンフレット、ホームページ 等

1.5 プライベートに関する相談対応

家族問題、健康問題、異性問題、資産問題 等

1.6 対応可能ボリュームに関する補足事項

一定期間内のご依頼内容が多い場合は、納期の調整や費用追加等のご相談をさせていただく場合があること、ご了承ください。

2 顧問業務のアクション

2.1 毎月規定回数の訪問ミーティング

貴社側にて自由にミーティングテーマをご設定いただけます

貴社もしくは貴社指定場所にて2~3時間程度、4週間程前に日程調整させていただきます

2.2 メール、電話等による相談ご依頼(随時)

応答できないこともありますが、365日24時間いつでもOKです。

3 ご契約金額

企業規模別に基本料金を設定させていただいておりますが、ご契約に当たってはお取引状況等を踏まえたお見積をさせていただいております。

最初の2ヶ月間はトライアル期間として無料です。トライアル後1週間以内に本契約の意思決定をお願いいたします。

(トライアルの結果、本契約ナシということでも費用は発生しません)

【顧問契約 基本料金表】

企業規模		月間訪問回数			
年商又は従業者		1回	2回	3回	4回
~1億円程度	~2名程度	¥30,000	¥50,000	¥60,000	
~2億円程度	~5名程度	¥50,000	¥60,000	¥70,000	
~5億円程度	~10名程度	¥100,000	¥150,000	¥200,000	
~15億円程度	~30名程度	¥150,000	¥250,000	¥300,000	
~50億円程度	~200名程度	¥200,000		¥300,000	
50億円~	200名~			ご相談	

別途：消費税、旅費交通費

4 ご契約期間

原則として半年単位、自動更新です (契約期間にトライアル期間は含みません)

5 補足事項

※トライアルを開始していただけるのであれば、契約上のトライアル期間は本書をお渡しした日の翌々月末とさせていただければと思います。

※せっかくご縁をいただきましたので、顧問契約をしていただかなくとも上記の各種相談等に対応いたしたいと思いますが、納期や対応ボリュームについては確約できないことをご了承ください。

以上